

Sales Account Manager Retail B2B D/A/CH (m/w/d)

80 JAHRE
GLORIA



Dein Job

- Ansprechpartner für alle Fragen des Customer Account Managements
- Aufbau und Pflege starker, langfristiger Kundenbeziehungen, (Großkunden/ Kundengruppen) kontinuierliche Lead-Generierung sowie Pflege eines entsprechenden Kontaktnetzwerkes in der D/A/CH-Region.
- Weiterentwicklung von Bestandskunden mit dem definierten B2B-Produktportfolio, Ermittlung von Verbesserungspotenzialen zur Umsatz- und Margenoptimierung
- Verhandlung von Verträgen und Vertragsabschlüssen im Rahmen vorgegebener Handlungsbefugnisse
- Sicherstellung der rechtzeitigen und erfolgreichen Bereitstellung unseres B2B Portfolios gemäß den Kundenbedürfnissen und -zielen
- Kommunikation des Fortschritts der monatlichen Initiativen an den disziplinarischen Vorgesetzten
- Prognose und Verfolgung von Vertriebskennzahlen
- Aktive Mitarbeit zum Business Planning Process
- Vorbereitung von betriebswirtschaftlichen Kalkulationen für folgende Verhandlungen mit Großkunden/Kundengruppen oder Projekten.
- Monitoring und regelmäßiges Reporting Stärkung der Marke GLORIA durch Teilnahme an Messen, Kundenveranstaltungen etc.

Deine Stärken

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise mit Berührungspunkten zum technischen und Elektrofachhandel
- Reisebereitschaft bzw. eigenständige Planung und sichere Leitung von Videokonferenzen
- Souveränes, authentisches Auftreten und hohe Leistungsbereitschaft
- Verhandlungsgeschick, Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- Profunde Kenntnisse der MS-Office Produkte
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeiten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mobilität und Führerschein Klasse B

Deine Benefits

- Leistungsgerechtes Einkommen
- JobRad & Corporate Benefits
- Anspruchsvolle und interessante Aufgaben mit spannenden Entwicklungs- und Gestaltungsmöglichkeiten
- Firmenwagen
- Firmenveranstaltungen und -events
- Die Arbeit erfolgt im Außendienst, Bürotage erfolgen aus dem Homeoffice.
- Weiterqualifikation im Rahmen unseres Personalentwicklungsprogramms
- 30 Tage Urlaub

Dein Kontakt

Du möchtest den nächsten Schritt in deiner Karriere machen? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe deines frühestmöglichen Einstiegsstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung.

GLORIA GmbH

Achim Giesselmann
Diestedder Str. 39
59329 Wadersloh

Telefon +49(0)2523 79349-801
achim.giesselmann@gloria.de

GLORIA[®]

Dein Arbeitgeber

Wir sind seit acht Jahrzehnten der richtige Ansprechpartner bei allen Fragen rund um den vorbeugenden Brandschutz. In dieser Zeit konnten wir viele Erfahrungen sammeln, unsere Produkte optimieren, sowie an aktuelle Anforderungen anpassen.